



## Você foi convidado(a)

Para uma reunião de grupo BNI®, uma nova forma de fazer negócios.

Esta reunião dá a você a chance de conhecer vários membros de sua comunidade empresarial local. Essas apresentações podem levar você a novos parceiros, clientes ou fornecedores que podem aumentar o valor do seu negócio. **Estamos ansiosos para recebê-lo como convidado.**

### Este grupo BNI:

Conecta você a  
mais de  
**280,000**  
empresários

**ALCANÇA 74**  
**PAÍSES**  
ao redor do mundo

Passa  
**MILHÕES**  
de referências

Gera  
**BILHÕES DE**  
**DÓLARES**  
em negócios

### O que esperar quando você participar desta reunião:

- Para gerar o **maior impacto possível** para você e seu negócio, no menor tempo possível, os grupos BNI operam por uma agenda de 90 minutos. A cada semana, os membros BNI em mais de 10.000 grupos em todo o mundo usam essa agenda para expandir seus negócios.
- Você foi convidado porque alguém viu que **sua empresa poderia se beneficiar com a afiliação ao BNI** e pensou que você poderia ter um impacto positivo no grupo.
- Os grupos BNI rastreiam referências, atribuem um valor e mantêm um painel de avaliação para ajudar a **tornar a troca de negócios divertida**. Você ouvirá estatísticas como referências dadas, metas de referências e receita gerada.
- No BNI, gerar dinheiro para outros membros torna-se um jogo. E a melhor parte, mais jogadores significam **mais referências** e uma pontuação mais alta. Mais referências porque os novos membros dão aos membros antigos a possibilidade para dar referências e para receber referências.

### O que você pode fazer para se preparar:

Convidados como você assistem às reuniões do grupo o tempo todo. Os membros estão ansiosos para conhecê-lo e envidar todos os esforços para tornar a experiência divertida e produtiva para você. Pense nisso como um convite para uma festa divertida, com uma agenda.

A única parte da agenda com a qual você precisa se preocupar agora é se apresentar. Você terá alguns segundos para falar o seu nome, o da sua empresa, os problemas que você resolve e seu cliente-alvo. É fácil. Um último detalhe é lembrar de fornecer seu nome no final da apresentação também, para ajudar os membros a lembrar-se de você quando eles tiverem alguém para referenciar.

### O que pode acontecer depois de você participar desta reunião:

Quando os membros concordarem que você se encaixa bem no grupo, você será convidado a se candidatar ao BNI. A Afiliação ao BNI ajuda a gerar mais vendas com crescimento consistente, menos esforço e menor custo do que outros métodos de marketing.

# VALORES FUNDAMENTAIS

para desenvolver um negócio próspero e viver uma vida feliz



## GIVERS GAIN®

Esteja disposto a contribuir primeiro, antes de querer receber. Contribuir incondicionalmente, cria um mundo melhor para todos, gera oportunidades inimagináveis e relacionamentos duradouros.



## CONSTRUINDO RELACIONAMENTOS

Construir relacionamentos fortes cria um ambiente de confiança e apoio mútuo que gera felicidade, oportunidades e significado.



## APRENDIZADO CONTÍNUO

Invista em si mesmo para se tornar o líder que você deseja ser. Seu valor cresce à medida que você desenvolve seus conhecimentos e habilidades.



## TRADIÇÕES + INOVAÇÃO

Honramos nossas tradições e esperamos um futuro melhor alimentado por inovação, otimismo e entusiasmo.



## ATITUDE POSITIVA

Encontramos o bem em tudo o que acontece conosco e que impulsiona nossas vidas para frente. Encontrar o bem em todas as pessoas nos permite atrair pessoas, oportunidades e riquezas fantásticas.



## ACCOUNTABILITY

Honramos as promessas que fazemos, especialmente quando, por alguma razão, se torna difícil cumpri-las. Isso gera confiança e fortalece os relacionamentos.



## RECONHECIMENTO

Nós acreditamos que o reconhecimento estimula o crescimento de organizações bem-sucedidas. A pessoa que domina a arte do reconhecimento atrai o sucesso que leva ao propósito e à felicidade.